



Zukunftsgremium: Golf Club Rhein-Main 2025

30.05.2016

Aussagen und Meinungen unserer Mitglieder

„Jede Runde eines neuen Mitglied kostet uns zusätzlich 50,-€.“

„Die Amerikaner erlauben uns nicht mehr Mitglieder aufzunehmen“

„Der Anstieg des Rundenanteils durch Neumitglieder kann nicht durch die zusätzlichen Einnahmen kompensiert werden.“

„Nutzt die Rücklagen, diese reichen noch 15 Jahre – danach werde ich sowieso kein Golf mehr spielen.“

„Neue Mitglieder verstopfen nur den Platz.“

„Der Beitrag ist hoch genug – warum nutzen wir nicht die Rücklagen, die mit meinem Geld erwirtschaftet wurden.“

„Die Kosten, die uns die Amerikaner insgesamt in Rechnung stellen sind viel zu hoch.“

„Der Vorstand fokussiert sich nur auf die Ausgaben – was ist mit den Einnahmen?“

„Wenn ein Neumitglied mehr als 24 Runden spielt machen wir Verlust!“

„Andere Anlagen geben nicht mehr als 400.000€ für den Betrieb der Golfanlage aus.“

Fragen, auf die wir eingehen möchten...

1. Sind die anfallenden Kosten für den Platz vergleichbar mit anderen Clubs?
2. Brauchen wir neue Mitglieder?
3. Was kostet uns eigentlich eine Runde Golf auf dem Rheinblick?
4. Welche Auswirkungen haben Neuaufnahmen auf die Finanzlage?
5. Sind unsere Mitgliedsbeiträge zukunftsfähig?

Sind die anfallenden Kosten für den Platz
vergleichbar mit anderen Clubs?

Die Kostenstruktur unserer Golfanlage ist wettbewerbsfähig –

Golfplatz Rheinblick Aufwendungen 2015: 1,37 Mio



Golfclub Bad Ems



Aufwendungen 2015: 1,27 Mio



Golfclub Main Taunus



Aufwendungen 2015: 1,24 Mio

...gleichzeitig ist unser Mitgliedsbeitrag trotz Erhöhung
am unteren Ende der Spanne in der Umgebung

GC RM Beitrag: 1.200€



GCMT
1.175€



Bad Orb
1.250€



Idstein
1.299€*



Georgenthal
1.400€*



Kiawah
1.440€



Hof Hausen
1.465€



Braunfels
1.600€



Neuhof
1.650€



Mainz
1.800€



10 Anlagen
2.100€

*5 Jahre Mindestlaufzeit (Idstein, Georgenthal);

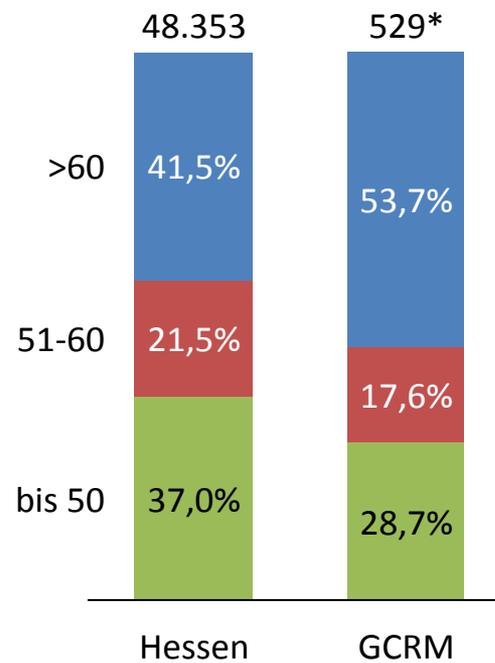
Einige Clubs verlangen zusätzlich den Erwerb eines Anteils bzw. Zahlung einer Aufnahmegebühr (z.B. GCMT 3.100€, Hof Hausen 6.280€ für 5 Jahre, Neuhof 14.500€)

Brauchen wir neue Mitglieder?

Die Altersstruktur unserer Mitgliedschaft liegt deutlich über dem Durchschnitt hessischer Golfclubs



Golfspieler nach Altersgruppen: HGVS vs. GCRM



Anzahl	GC RM
424	Vollmitglieder
41	Jahresmitglieder
44	Jugendliche
20	Azubi/Studenten
529	Gesamt

* Plus ca. 100 Mitglieder GC Rheinblick

Quelle: Fairways – DGV Analyse; GCRM Mitgliederdaten

Mitgliederanzahl im Vergleich

GC RM Mitglieder: 529*



Golfclub Main Taunus

Mitglieder: 819*



Golfclub Neckartal (Stuttgart)

Mitglieder: 1.000*



Golfclub Bad Ems

Mitglieder: 759*



DGV Durchschnitt

Mitglieder: 880

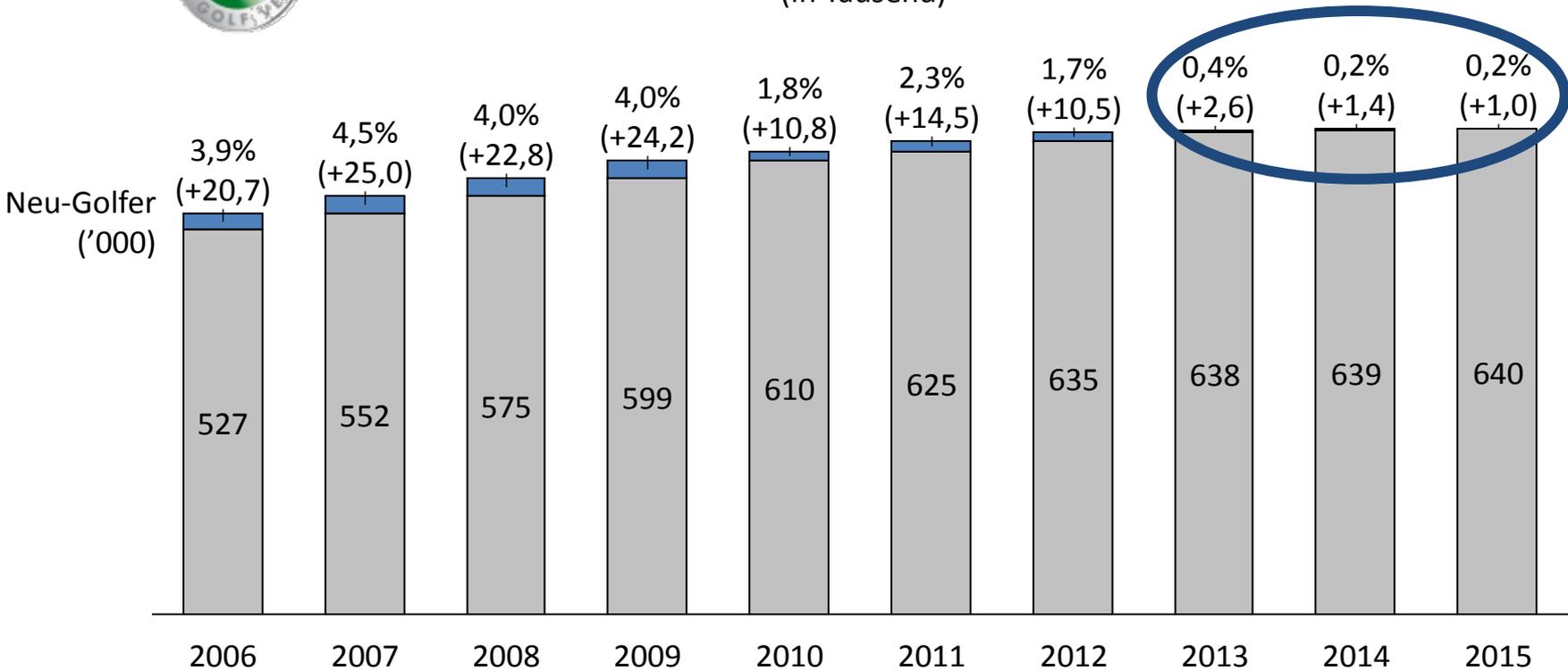
*ohne inaktive Mitglieder

Das Wachstum der Anzahl der Golfspieler in Deutschland schwächt sich seit 2013 merklich ab – Stagnation?



Golfspieler in Deutschland 2006-2015

(In Tausend)



Quelle: Fairways – DGV Analyse

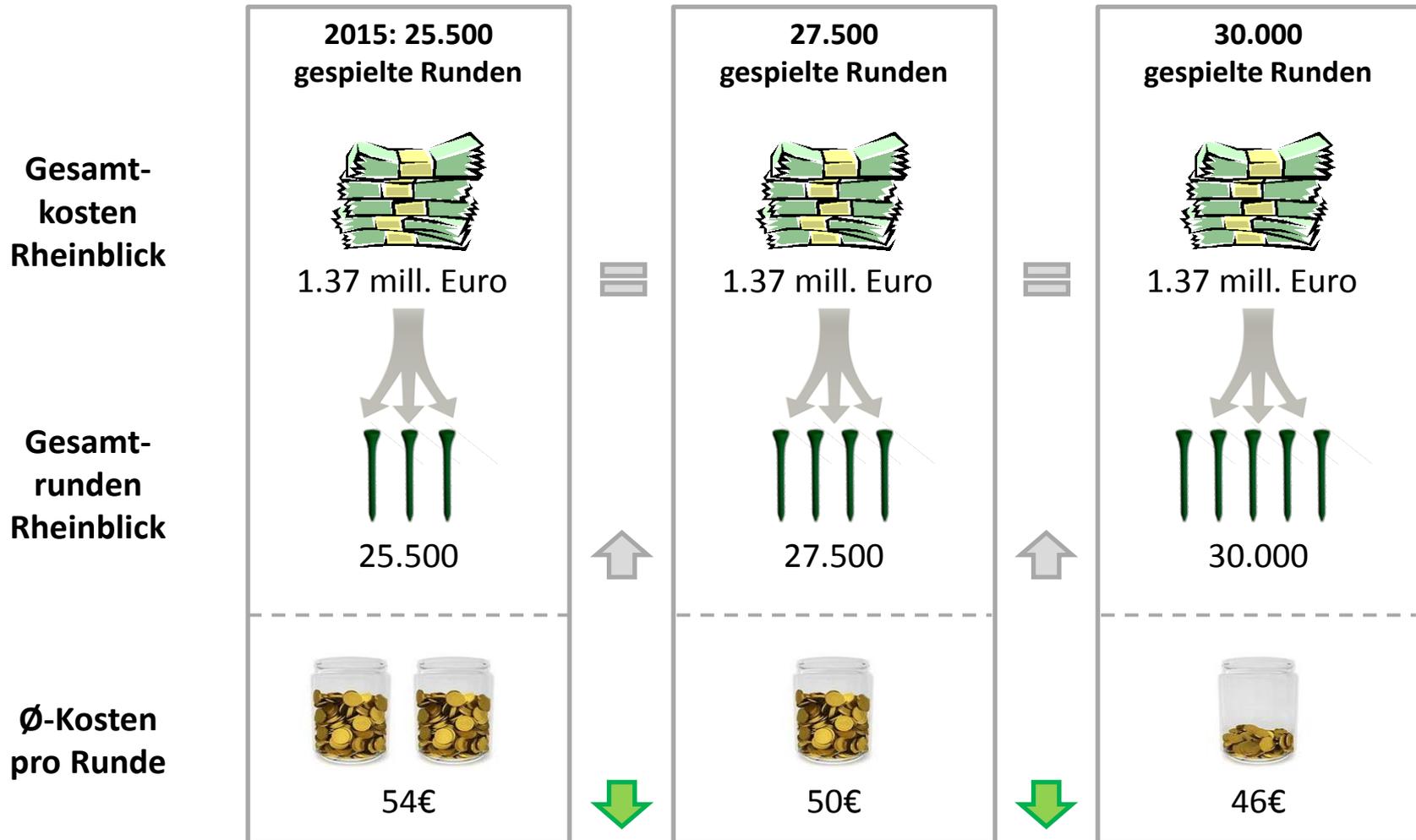
Durchschnittliche Mitgliederzahl je Anlage: 880

Wie haben umliegende Clubs darauf reagiert?

- **Wiesbadener GC:** Aktives Umwerben neuer Mitglieder (Homepage)
- **GC Main Taunus & Mainzer Golf Club:** Mitgliederwerbung durch flexible Beitragsmodelle, Ausrichtung auf die Zukunft und Fokussierung auf Jugendarbeit
- **Golfclub Hofgut Georgenthal:** aggressives Eigenmarketing in lokalen und überregionalen Printmedien
- **GC Kronberg:** Neuaufnahme von 200 Mitgliedern in den letzten beiden Jahren

Was kostet uns eigentlich eine Runde Golf auf dem Rheinblick?

Anfallende Gesamtkosten auf dem Rheinblick sind fix – Eine Höhere Gesamtanzahl führt zu weniger € je Runde



Eine höhere Gesamtanzahl Runden kann durch mehrere Faktoren erreicht werden



Faktoren:

- ✓ Mehr Greenfeerrunden/US Runden
- ✓ Mehr Mitglieder

Faktor Greenfeerunden/US Runden:

„Quick wins“ & Kooperationssignal an Amerikaner

Redaktioneller Beitrag in
der Lokalpresse oder
Golfmedien
(Fairways/Golfmagazin)

Aktualisierung der Inhalte
in “Golf in Hessen”

Proaktives Bewerben von
Greenfeerunden auf der
Website

Vergünstigtes
Greenfeekontingent für
Mitglieder

Modell Mommenheim:
“Offener Rheinblick”
z.B. DI 18 Loch / MO 9 Loch

Interne Clubnews zum
Thema Greenfeerunden
(“FAQ zu Gastspielern”)

Kooperationen mit Hotels
im Rheingau
“Wein & Golf”

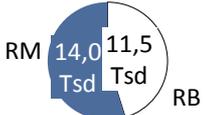
Ausbau des
Kooperationsnetzwerks
auf alle deutschen Clubs

Aktives Bewerben
amerikanischer Turniere
unter den Mitgliedern

Welche Auswirkungen haben Neuaufnahmen
auf die Finanzlage?

Faktor Mitglieder:

Neuaufnahmen um strukturelles Defizit zu senken (1/2)

	2015	1 +50 Vollmitgl. mit je 45 Runden	2 +50 Jahresmitgl. mit je 45 Runden
Mitglieder (ohne Inaktive)	 529	 579	 579
Runden	  25.500 Rd.	 27.750 Rd.	 27.750 Rd.
GCRM Kostenanteil	 55%	 59%	 59%
GCRM Kosten in €	 752.500€	Beitrag +60.000€ Nutzung -50.118€ 7% MwSt. -3.925€ <hr/> Jährl. Zugewinn +5.957€ Einm. Zugewinn +300.000€	Beitrag +85.000€ Nutzung -50.118€ 7% MwSt. -5.561€ <hr/> Jährl. Zugewinn +29.321€ Einm. Zugewinn --
Rd. pro Mitglied	 26 Rd.	 28 Rd.	 28 Rd.
Ø-Kosten	 54€	 49€	 49€

Faktor Mitglieder:

Neuaufnahmen um strukturelles Defizit zu senken (2/2)

	2015	3 +100 Vollmitgl. mit je 45 Runden	4 +100 Jahresmitgl. mit je 45 Runden
Mitglieder (ohne Inaktive)	 529	 629	 629
Runden	 RM 14,0 Tsd RB 11,5 Tsd 25.500 Rd.	 30.000 Rd.	 30.000 Rd.
GCRM Kostenanteil	 55%	 62%	 62%
GCRM Kosten in €	 752.500€	Beitrag +120.000€ Nutzung -92.719€ 7% MwSt. -7.850€ Jährl. Zugewinn +19.431€ Einm. Zugewinn +600.000€	Beitrag +170.000€ Nutzung -92.719€ 7% MwSt. -11.121€ Jährl. Zugewinn +66.160€ Einm. Zugewinn --
Rd. pro Mitglied	 26 Rd.	 32 Rd.	 32 Rd.
Ø-Kosten	 54€	 46€	 46€

Sind unsere Mitgliedsbeiträge zukunftsfähig?

Neuaufnahmen reduzieren das strukturelle Defizit – Mittelfristig sind Beitragserhöhungen unausweichlich

	2015	1 +50 Vollmitgl. Je 45 Runden	2 +50 Jahresm. Je 45 Runden	3 +100 Vollmitgl. Je 45 Runden	4 +100 Jahresm. Je 45 Runden
Momentanes Haushaltsdefizit	-292.950€	-292.950€	-292.950€	-292.950€	-292.950€
Jährl. Zugewinn	--€	+5.957€	+29.321€	+19.431€	+66.160€
Verbleibendes Haushaltsdefizit	-292.950€	-286.993€	-263.629€	-273.519€	-226.790€
Strukturelles Defizit pro Vollzahler	-553€	-495€	-455€	-434€	-360€
Jahresbeitrag zur schwarzen 0	1.753€	1.695€	1.655€	1.634€	1.560€

Auch nach Neuaufnahmen müssen die Beiträge mittelfristig bei gleich bleibenden Kosten auf ein Niveau von **1.600-1.700€** steigen

Zusammenfassung: Situation GC Rhein-Main

- **Golferanzahl** in Deutschland **stagniert** in den letzten Jahren
- Eine **Golfanlage** hat in Deutschland **durchschnittlich 880 Mitglieder, wir liegen signifikant darunter**
- Die **Altersstruktur des GC Rhein-Main** liegt deutlich **über dem Schnitt** der hessischen Golfclubs
- Ohne Neuaufnahmen liegt das **Durchschnittsalter im Jahr 2025 bei über 75 Jahren**
- Die **Kostenstruktur unserer Golfanlage ist wettbewerbsfähig** mit vergleichbaren Anlagen, günstiger wird es nicht
- Unsere **Mitgliedsbeiträge** liegen **unter denen der umliegenden Clubs**

Zum nachhaltigen Betrieb unseres Golfclubs müssen die Einnahmen steigen:

- a) Mehr Greenfee Runden (=US Runden)
- b) Höhere Anzahl Mitglieder
- c) Höhere Beiträge je Mitglied

Fragen

